

DESARROLLO LOCAL

La conducta de los agentes locales, potencia los elementos comparativos de un territorio, mediante un proceso continuo de aprendizaje, provocando la generación de ventajas competitivas, en pos del aumento del capital social

DESARROLLO LOCAL

Partimos de

Endógeno
Producción
actual y potencial

Comunidad
Población

Tiempo
Largo plazo
Durable

Instituciones
Participación
Pertenencia

DESARROLLO LOCAL

Buscamos

POTENCIALIDADES

Ventajas comparativas

CONOCIMIENTOS TÁCITOS

Conocimientos codificados

I y D

DESARROLLO LOCAL

Mediante

Emprendedorismo

Asociatividad

Logrando

Cadenas y Redes de Valor

Proveedores

Servicios

Logística

PyMEs Regionales

DESARROLLO LOCAL

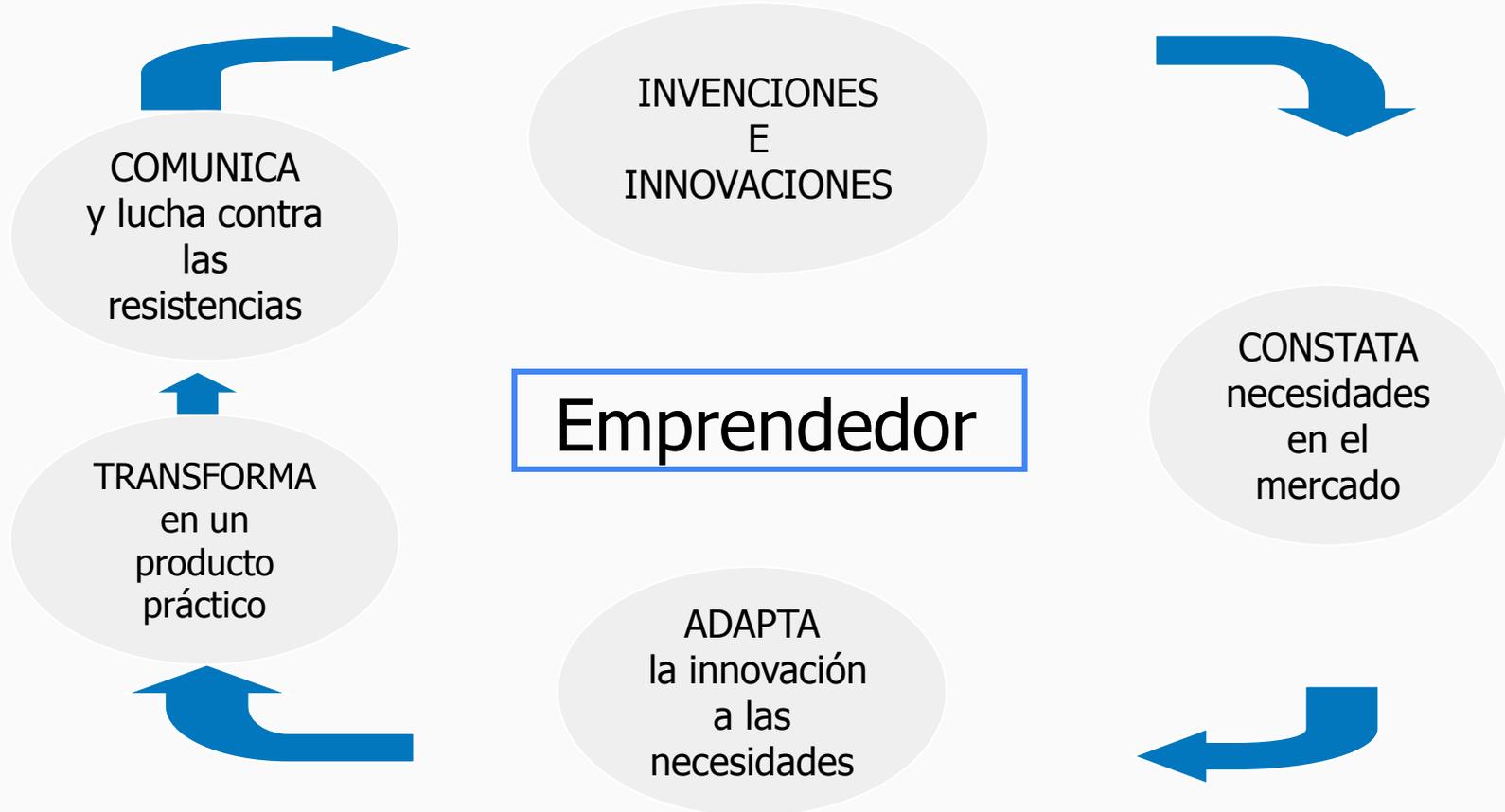
HACIA LA

COMPETITIVIDAD

DIFERENCIACIÓN

ORIENTACIÓN
EXPORTADORA

Schumpeter (Fundamento de las incubadoras)



" la innovación por la innovación no sirve para nada.

Innovar es crear productos que hagan la vida más fácil"

Ser emprendedor

- OPORTUNIDADES

Existencia

Percepción

- CAPACIDADES

Habilidades

Motivación



Actitudes
y
Comportamiento

Ser emprendedor

EMPRENDEDORISMO

más

EDUCACIÓN

UNIÓN IDEAL

De la idea a la empresa

Decisión basada en

- Motivos personales
- Motivación
- Características personales
- Capacidades personales
- Disposición para empezar un emprendimiento
- Objetivos definidos

EMPRENDER - Recompensas



Utilidades

Independencia

Libertad

Satisfacción personal

Realización personal

Que es la asociatividad

Es un mecanismo de cooperación por el cual se establecen relaciones y/o articulaciones entre individuos y/o grupos de individuos tras un objetivo común.

El centro de la asociación esta en la cooperación, siempre y cuando haya una necesidad mutua

Que entendemos por asociatividad

Cooperación entre empresas que mantienen

Independencia
Jurídica

Autonomía
gerencial

Decidiendo voluntariamente

Aunar esfuerzos, recursos y capacidades

Que se adquiere

- Por la asociatividad adquieren:
 - Un compromiso
 - Relaciones de confianza
 - Comunicación permanente
 - Compartir riesgos

Analogías

- Integración de empresas
- Alianzas estratégicas
- Estrategia de alianzas
- Colaboración para competir
- Matrimonios empresariales
- Concluyendo:

Coaliciones formales entre dos o más organizaciones a fin de llevar a cabo empresas en el corto plazo originadas en relaciones oportunistas o permanentes que se desarrollan como una forma de sociedad entre los participantes

- Estrategia colectiva
- Resolución de problemas conjuntos, manteniendo la autonomía gerencial de las empresas participantes
- Alianzas voluntarias

para lograr

COMPETITIVIDAD - PRODUCTIVIDAD - INNOVACIÓN

Adoptando diversas formas jurídicas y organizacionales

Visión

SISTEMAS PRODUCTIVOS LOCALES

Ventajas comparativas

Estáticas

Ventajas competitivas

Dinámicas

Proceso continuo de aprendizaje